

Westcon-Comstor wird Cloudflare-Disti im EMEA-Raum



19. Juni 2026 - Westcon-Comstor und Cloudflare haben eine Distributionsvereinbarung für Europa, den Nahen Osten und Afrika geschlossen. Senior Vice President Daniel Hurel (Bild) verspricht Partnern die schnelle Umsetzung erster Projekte.

Technologie-Distributor Westcon-Comstor hat ein Distributionsabkommen mit Cloudflare verkündet. Dieses sieht vor, dass der Disti die Lösungen von Cloudflare künftig in der gesamten EMEA-Region vertreiben wird. Im Rahmen der Partnerschaft erhalten Vertriebspartner Zugang zur Connectivity-Cloud-Plattform von Cloudflare sowie zu den Cybersecurity-Diensten des Unternehmens.

Als Schwerpunktmärkte nennt Westcon-Comstor die DACH-Region sowie Grossbritannien, Frankreich, die Benelux-Länder, Südeuropa sowie ausgewählte Regionen im Nahen Osten und Afrika. Weitere Expansionen sind in diesem oder dann im nächsten Jahr geplant.

Westcon-Comstor verspricht rund um Cloudflare Investitionen in Professional Services sowie ein dediziertes Cloudflare-Team. Dieses soll Partnern beim Aufbau von Vertriebschancen, bei Schulungen und bei der Umsetzung von Projekten begleiten. "Cloudflare ist eine spannende Ergänzung unseres EMEA-Lieferantenportfolios und bietet eine starke Chance für unsere Partner", erklärt Daniel Hurel, Senior Vice President, Westcon EMEA Go-To-Market bei Westcon-Comstor. "Durch die Kombination der Connectivity-Cloud-Plattform von Cloudflare mit unseren Value-Added-Services bieten wir Partnern in der gesamten

Region einen klaren Weg, schnell erste Projekte umzusetzen, strategisch zu wachsen und langfristige, margenstarke Umsätze zu generieren."