

Koen van Erp übernimmt EMEA-Channel bei Cloudera



3. Juni 2026 - Mit Koen van Erp hat Cloudera einen neuen EMEA Alliances and Channel Leader ernannt. Er soll die Channel-Strategie in der Region leiten und strategische Partnerschaften weiter vertiefen.

Beim Daten- und KI-Anbieter Cloudera übernimmt Koen van Erp (Bild) die Rolle des EMEA Alliances and Channel Leader. In dieser Funktion soll er den EMEA-Vertrieb unterstützen und verantwortet die Channel-Strategie des Unternehmens in der Region. Ein Schwerpunkt liegt auf regionalen Systemintegratoren, insbesondere mit Blick auf Sovereign-Cloud-Anforderungen. Zudem soll van Erp zentrale Partnerschaften mit Anbietern wie AWS, Nvidia, Dell Technologies, AMD und IBM weiter ausbauen.

Van Erp bringt mehr als 15 Jahre Erfahrung im Aufbau von Partner-Ökosystemen und Vertriebsteams mit. Er

war zwölf Jahre bei Google tätig und baute dort den EMEA-Partnervertrieb für Google Cloud Security aus. Zuletzt war er COO von Ironcloud, wo er das Markteinführungsmodell für eine KI-gestützte Security-Operations-as-a-Service-Plattform mitprägte.

"Starke Ökosysteme entstehen nicht einfach durch den Gewinn weiterer Partner", sagt van Erp. Entscheidend seien vielmehr die richtigen Beziehungen, ein Verständnis für die Wachstumsziele der Partner und Rahmenbedingungen, die Investitionen in Kunden ermöglichen. "Wir geben unseren Partnern die Schlüssel zur flexibelsten Architektur auf dem Markt", so van Erp weiter. Er wolle das Partner-Ökosystem dabei unterstützen, die Komplexität hybrider Daten- und KI-Umgebungen für Kunden in einen Wettbewerbsvorteil zu verwandeln.

Auch Michelle Hoover, SVP Alliances and Channels bei Cloudera, begrüsst den Neuzugang: "Ich freue mich sehr, Koen bei Cloudera willkommen zu heissen und ihn bei der Umsetzung dieser Vision in der EMEA-Region zu unterstützen."