

Stormagic ernennt Tobias Pföhler zum Director of Sales EMEA



21. Mai 2026 - Bei Stormagic rückt Tobias Pföhler als neuer Director of Sales EMEA nach. Pföhler ist bereits seit 2018 beim Virtualisierungsspezialisten und übte seine neue Rolle bereits einige Monate ad interim aus.

Virtualisierungsspezialist Stormagic gibt die Ernennung von Tobias Pföhler (Bild) zum neuen Director of Sales EMEA bekannt. Pföhler war bis anhin nur für den DACH-Channel verantwortlich. In seiner neuen Rolle verantwortet er nun die Wachstumsstrategie für die ganze EMEA-Region, er soll sich nun auf den Ausbau des Vertriebsnetzes konzentrieren und damit die regionale Präsenz vertiefen, wie das Unternehmen schreibt. Weiter wird sich Pföhler um die gute Positionierung der Marke bemühen, die Effizienz der Channel-Organisation von Stormagic verbessern und die Zusammenarbeit mit Technologiepartnern vertiefen.

Der neue Sales-Chef für die EMEA-Region ist bereits seit 2018 bei Stormagic. Laut Pföhlers LinkedIn-Profil stieg er damals als Channel Sales Manager beim Unternehmen ein. Von Oktober 2025 bis heute hatte er die Leitung der EMEA-Vertriebsorganisation bereits ad interim inne. Weitere Karrierestationen waren Atoss Software, Datacore und BWG Informationssysteme.

"Tobias Pföhler hat durchweg starke Führungsqualitäten, ein tiefes Marktverständnis und eine ausgeprägte Umsetzungsstärke bewiesen, insbesondere bei der Förderung des Wachstums in der DACH-Region", so Scott Mann, Global SVP of Sales bei Stormagic. "Er bringt die richtige Kombination aus strategischer Weitsicht und praktischer Erfahrung mit, um unsere Präsenz in der EMEA-Region auszubauen. Ich bin zuversichtlich, dass er eine zentrale Rolle bei der Stärkung unseres Partner-Ökosystems und der Beschleunigung unserer Dynamik in diesen Schlüsselmärkten spielen wird."